



Trainer (m/w/d) Vertrieb (insb. B2B Sales)

Trainer (m/w/d) gesucht. Fest und doch frei?

Das geht? Bei uns schon! Als Trainer / Consultant bei Commax genießen Sie die Sicherheit und die Vorteile einer Festanstellung und haben gleichzeitig die Möglichkeit, sich in Kundenprojekten und Zukunftsthemen frei zu entfalten. Sozusagen das Beste aus beiden Welten.

Nach einer intensiven Einarbeitung übernehmen Sie schon bald Verantwortung für abwechslungsreiche, herausfordernde Themen und Projekte bei großen Kunden. Ebenso wie für kleine, feine interne und externe Projekte. Als Teammitglied bei Commax, einer Unternehmensberatung, die auf Learning & Development spezialisiert ist.

“Better life through better learning” - so lautet unsere Vision, an die wir seit über 30 Jahren glauben. “Relevante Kompetenzen für die moderne Arbeitswelt zu identifizieren und in attraktiven Lernformaten so an Teilnehmer zu vermitteln, dass sie nachhaltig Wirkung entfalten” - so lautet unsere Mission und somit unser täglicher Auftrag an uns selbst. Die Commax Kernthemen sind Leadership & Coaching, Sales & Customer Excellence, Teamentwicklung und Organisational Transformation.

15 festangestellte Trainer und Berater und ein ebenso großes wie großartiges Backoffice, über 60 engagierte Netzwerkpartner, das ist unser Team. Professionalität, Agilität und gute Laune - das ist unser Büro. Langjährige, attraktive Kunden und mehrfach ausgezeichnete Trainingskonzepte - das sind die Beweise für unsere Expertise. “The People Specialists” ist und bleibt auch im Zeitalter der Digitalisierung unsere Identität und unser Selbstverständnis.

Neugierig? Dann sind wir neugierig auf Sie!

Wen wir suchen ...

Trainer (m/w/d)

mit Schwerpunkt Vertrieb (insb. B2B Sales)

Ihre Aufgaben bei Commax...

- Analoge und digitale Trainings und Workshops selbstständig konzipieren und durchführen
- Kunden- und Projektverantwortung übernehmen
- Den Einsatz digitaler Lernmedien (insb. KI) vorantreiben und aktiv mitgestalten
- Beratungsprojekte im Bereich “Organisational Transformation” begleiten und gestalten



Unsere Anforderungen...

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb insbesondere im B2B-Umfeld (z. B. mit Salesforce oder ähnlichen Systemen)
- Erfahrung als Trainer, Berater oder Coach, idealerweise mit Fokus auf Sales-Themen
- Kompetenz in der Kundenbetreuung und Projektleitung
- Begeisterung für Lernen – sowohl im digitalen als auch im analogen Raum
- Ein sicheres, überzeugendes und sympathisches Auftreten
- Eine eigenverantwortliche, strukturierte und zugleich loyale Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Handeln – Sie denken nicht nur mit, sondern weiter
- Freude an der Zusammenarbeit mit Menschen auf Augenhöhe
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen im deutschsprachigen Raum
- Lust auf ein ambitioniertes, professionelles und – ja, wirklich – großartiges Team

Worauf Sie sich freuen dürfen...

- Ein Commax-Team, das sich auf Verstärkung freut
- Eine professionelle, moderne und gleichzeitig familiäre Arbeitsatmosphäre
- Eine sinnstiftende und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Namhafte internationale Unternehmen als Kunden
- Das Arbeiten in kleinen, agilen Kunden- und/oder Projektteams
- Ein flexibles Arbeitszeitmodell
- Die Möglichkeit, sich persönlich weiterzuentwickeln und dabei Verantwortung für spannende Themen und Kunden zu übernehmen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an: jobs@commax.de ... oder auf Ihren Anruf zum Klären von ggfs. noch offenen Fragen: 089/360 384-0.

Commax Consulting GmbH & Co. KG | Südliche Münchner Straße 10a | 82031 Grünwald bei München | www.commax.de