

## Trainer/Netzwerkpartner

## Axel Sonnenschein

**Philosophie:**

Gewinnen – Begeistern – Überzeugen! Menschen zu gewinnen und zu begeistern ist für mich eine der schönsten Dinge in meinem Beruf. Schon früh konnte ich im Vertrieb lernen, wie wichtig es für den eigenen Erfolg ist, dass man seinen Kunden mit einer gewinnenden Persönlichkeit und Wertschätzung begegnet. Dies gilt sowohl für den Vertrieb, als auch für die Führung von Mitarbeitern im Unternehmen. So richtet sich mein Fokus im Training darauf, durch eine positive Einstellung und professionelle Kommunikation, Menschen für sich und sein Unternehmen zu gewinnen. Denn ich bin davon überzeugt, dass die Einstellung und die Performance der Mitarbeiter im Unternehmen, maßgeblich für den Erfolg oder Misserfolg sind. Hier liegt aus meiner Sicht, wohl auch einer der größten Wachstumschancen für Unternehmen.

**Profil:**

- Trainer Ausbildung (Dr. Baldinger & Partner)
- NLP Master
- DiSG® - Trainer
- Webinar Trainer
- WingWave® Emotionscoach

**Berufserfahrung:**

- Langjährige Arbeit im Vertrieb eines deutschen Premium-Herstellers
- Vertriebsleitung in einem mittelständischen Unternehmen
- Trainer bei Commax Consulting GmbH
- Seit 2005 selbstständiger Berater, Trainer und Coach

Trainer/Netzwerkpartner

Axel Sonnenschein

Experte für:

- Vertriebstrainings
- Führungskräftetrainings
- Preisverhandlungstrainings
- Motivationstrainings
- Kommunikationstrainings