

Geschäftsführer & Gesellschafter

Rainer Arlt



Philosophie:

Training - Coaching - Organisationsentwicklung - BWL – Rainer Arlt fühlt sich in allen vier Welten zu Hause. Dabei sind es die komplexen Fragestellungen, die sich im Spannungsfeld zwischen den betriebswirtschaftlichen Zielen einer Organisation und den individuellen Bedürfnissen/ Potentialen von Menschen ergeben, die ihn seit knapp 20 Berufsjahren Tag für Tag aufs Neue begeistern. Sowohl beim Kunden, als auch im eigenen Unternehmen. Neben seiner operativen Tätigkeit als Trainer, Berater und Coach ist er in der Geschäftsleitung von Commax auch für die Auswahl und Entwicklung der eigenen Mitarbeiter – dem Herzstück von Commax – verantwortlich. „Work hard – play hard.“ So lautet sein Lebensmotto seit seiner Studienzeit in England. Das übersetzt er für sich mit: „Höchste Ansprüche an sich und sein berufliches Umfeld. Professionalität, gepaart mit Humor und dem bewussten Genießen der schönen Dinge des Lebens.“

Profil:

- Studium der Betriebswirtschaft mit den Schwerpunkten Marketing, Marktforschung und Personalwesen an den Universitäten Mannheim, Trier und Manchester (GB), Diplom-Kaufmann

Berufserfahrung:

- Geschäftsführer & Gesellschafter der Commax Consulting GmbH & Co. KG seit dem Jahr 2010
- Partner der Commax Consulting AG seit dem Jahr 2001
- Trainer und Consultant bei Commax Consulting seit dem Jahr 1997
- Assistent am Institut für Mittelstandsökonomie der Universität Trier
- Traineeprogramm bei der BASF AG, Ludwigshafen, mit Studium an der Fachhochschule Ludwigshafen – Ausbildung zum Gepr. Wirtschaftsassistenten (Industrie)
- Ausbildung zum Industriekaufmann bei der BASF Aktiengesellschaft, Ludwigshafen

Geschäftsführer & Gesellschafter

Rainer Arlt

Zusätzliche Ausbildungen:

- OKR-Master (Murakamy, Die Agilen)
- Akkreditierter Team Management Trainer nach Margerison-McCann
- Systemischer Business Coach (Stöger & Partner)
- Zertifizierter DiSG®-Trainer
- Trainerausbildung bei der Commax Consulting GmbH
- Ausbildung zum Suggestopäden (SKILL)
- Transaktionsanalyse (101), MITA München
- Basisausbildung NLP, Bochum
- Effective Negotiating (Karrass)

Experte für:

- Dozent am Lehrstuhl für internationale Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Wirtschaftspsychologie der SRH Hochschule Berlin
- Strategische Vertrieboptimierung
- Vertriebs-Coaching
- Aktives Verkaufen
- Kunden- und Serviceorientierung
- Führungskräfte-Training
- Mitarbeitergespräche/ Feedbackprozesse
- Teamentwicklung, Teamcoaching, Teamsupervision
- Potenzialanalysen
- Changemanagement
- Internationale Projektentwicklung
- Mitglied im dvct, Deutscher Verband für Coaching und Training

Kontakt:

Commax Consulting GmbH & Co. KG

Südliche Münchner Str. 10a | 82031 Grünwald bei München

Tel. 089 360 384-0 | Fax 089 360 384-38

E-Mail info@commax.de