

Trainer/Netzwerkpartner

Stefan Lang



Philosophie:

„In meinen Seminaren sehe ich mich weniger als Trainer oder Dozent, sondern vielmehr als Partner und Impulsgeber“, sagt Stefan Lang. Seine unkonventionelle Art, die Dinge auf den Punkt zu bringen und ein immer konstruktives und wertschätzendes Miteinander motiviert seine Teilnehmer, sich neue Perspektiven zu eröffnen und ihre Wahrnehmung für das eigene Handeln weiter zu sensibilisieren. „Nur wer seinen Standort kennt, kann neue Wege entdecken und sich weiterentwickeln“. Wichtig ist für ihn, keine vorgefertigten Lösungen zu präsentieren, sondern Inhalte stets durch die Gruppe zu entwickeln. „Ein erfolgreiches Seminar lebt von seinen Teilnehmern“, ergänzt Stefan. Wenn diese ihre Erfahrungen aus dem Training sofort für sich ausprobieren und weiterentwickeln wollen, dann war der Tag erfolgreich. Und er an der richtigen Stelle.

Profil:

- Anglistikstudium (Universität Bielefeld)
- Staatl. gepr. Wirtschaftsinformatiker (International Business College, Paderborn)

Berufserfahrung:

- Seit 2007 freiberuflicher Trainer und Coach
- Senior Consultant für Krankenhaus-Marketing
- Langjährige Erfahrung im Verkauf in verschiedenen Branchen

Zusätzliche Ausbildungen:

- Geprüfter Trainer zur methodischen Arbeit mit Seminarschauspielern
- DiSG-zertifizierter Trainer
- NLP-Master (DVNLP)
- Master-Coach (DVNLP)
- Coaching Ausbildung (Institut Tom Andreas)
- ISO-zertifizierter Trainer (IHK)
- Zertifizierter Trainer für Medizinprodukte (BVMed)
- Führungskräfte Train the Trainer (IHK)

- Authentisch überzeugen (Laura Baxter)
- Der provokative Ansatz im Coaching (Dr. Noni Höfner)

Experte für:

- Kommunikation
- Konfliktmanagement
- Service & Kundenorientierung
- Verkaufstraining
- Präsentation & Rhetorik
- Motivation & Teamtrainings
- Coaching

Kontakt:

Commax Consulting GmbH & Co.KG
Südliche Münchner Str.10a | 82031 Grünwald bei München
Tel. 089360384-0 | Fax 089360384-38
E-Mail info@commax.de